Rüdiger Grimm

Technische Universität und

Fraunhofer-Institut für Digitale Medientechnologie IDMT Ilmenau

"DRM – Distribution u. Schutz digitaler Medien-Information" Fachkonferenz Münchner Kreis

München, 22. April 2004



Fraunhofer Institut

Digitale
Medientechnologie



## Überblick

- Rechte und ihre Durchsetzung
- Exkursion: Technische DRM Ansätze
- Das Dilemma: Interessenkonflikt zwischen Anbieter und Nutzer
- LWDRM
  - Grundidee
  - Eigenschaften
- Weitere Alternativen: Anreizsysteme "Potato"
- Zusammenfassung





2/24

- Rechte und ihre Durchsetzung
- Exkursion: Technische DRM Ansätze
- Das Dilemma: Interessenkonflikt zwischen Anbieter und Nutzer
- LWDRM
  - Grundidee
  - Eigenschaften
- Weitere Alternativen: Anreizsysteme "Potato"
- Zusammenfassung

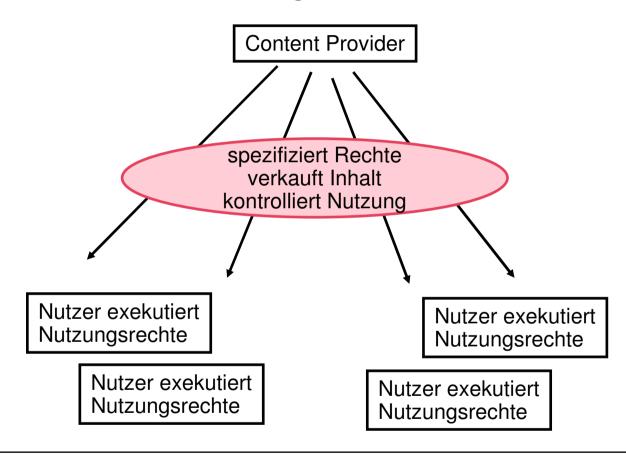




Medientechnologie



## Rechte und Durchsetzung







Institut Digitale Medientechnologie Technische Universität Ilmenau <u>4</u>/ 24

ruediger.grimm@tu-ilmenau.de 22. April 2004

# Rechte und Nutzungsregeln

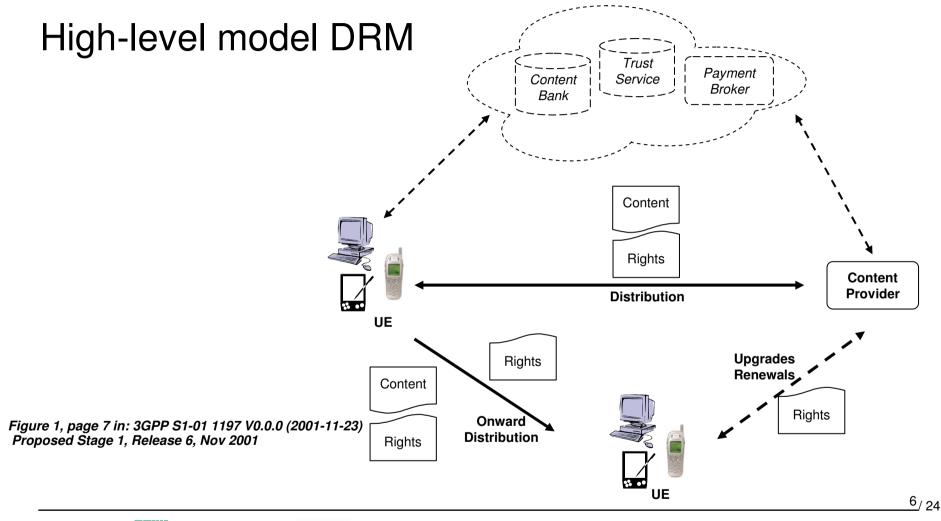
- Rechte im Medienformat codiert
- Rechte als "Nutzungsregeln" im Endgerät exekutiert
- Kopierschutz
- Nutzungsbegrenzung
- Qualitätseinbuße (Kopien, Pre-Listening)
- Anzahl Kopien (Weitergabe)
- Anzahl Abspielen (Zahl)
- Nutzungszeit (Zeit)
- Nutzungsumgebung (Raum)





Medientechnologie







Fraunhofer Institut

Institut Digitale Medientechnologie



Technische Universität Ilmenau ruediger.grimm@tu-ilmenau.de 22. April 2004

- Rechte und ihre Durchsetzung
- Exkursion: Technische DRM Ansätze
- Das Dilemma: Interessenkonflikt zwischen Anbieter und Nutzer
- LWDRM
  - Grundidee
  - Eigenschaften
- Weitere Alternativen: Anreizsysteme "Potato"
- Zusammenfassung





## Ausgangslage: keine einheitliche DRM-Technologie

- Kein dominanter Anbieter
  - MS, RealNetworks, IBM/EMMS, Apple/iTunes, etc...
- Uneinheitliche Medienformate
  - MP3, WAV, AIF, MPEG-1/2/4/7/21, etc...
  - HTML, PDF, GIF, TIFF, JPEG, etc...
  - RealAudio, RealVideo, Windows Media, QuickTime 4, etc...
- Proprietäre DRM-Metadata
- Vgl. dagegen:
  - Betriebssysteme: Windows/Linux/MacIntosh
  - Kommunikation: TCP/IP, HTTP
  - Hyperfiles Präsentation: HTML/Netscape/IE







Institut Digitale Medientechnologie



Technische Universität Ilmenau ruediger.grimm@tu-ilmenau.de 22. April 2004

## Standardisierbare Bereiche

- Nicht standardisierbar:
  - Wasserzeichen
  - technische Komponenten (z.B. DRM controllers)
- Standardisierbar:
  - Protokolle
  - Dateiformate (bereits misslungen)
  - Metadaten (z.B. Content Ids, Rechte)
  - Encryption







# Standards (Beispiele)

- Identifikation: ISBN, DOI
- Publisher-Publisher Protocol ICE
  - Vignette Corp., Murdoch Internet News Services
- Metadata Rights Spec Languages: XrML, ODRL,...
  - XrML: Mark Stafik, Xerox Parc, MS, aber Patent-geschützt
  - XCML: RealNetworks and Anti-MS, aber keine Implementierung
  - ODRL: Australia/Pacific Rim, aber kein Einfluss
- DRM Modell, Technologie: SDMI
  - RIAA, "Big 5", alle Technology Companies
  - nicht PC, Players, LWM (licensed compliant module), Watermarks
  - zerbrochen an Konflikten unter den Teilnehmern
- DRM Modell, Technologie: IPMP
  - MPEG-Model (Intertrust, Optibase)



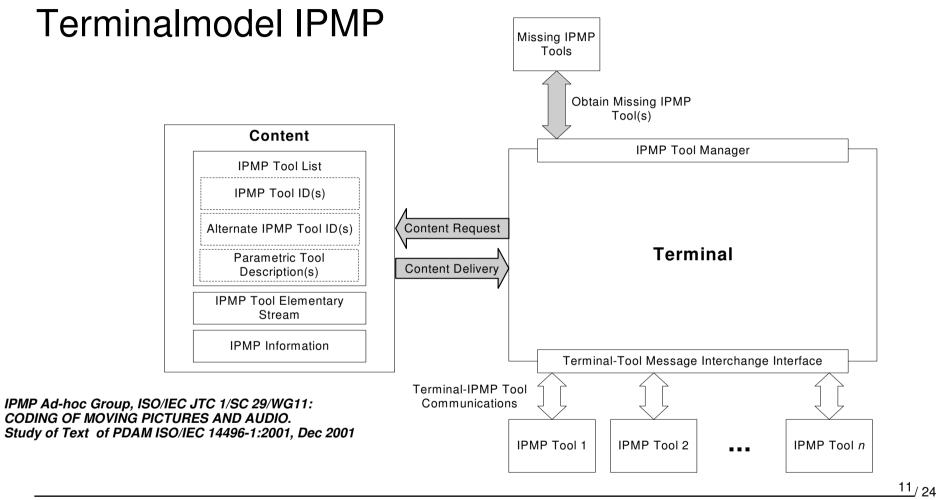


ruediger.grimm@tu-ilmenau.de 22. April 2004

10/24

Fraunhofer Institut

Institut
Digitale
Medientechnologie







Fraunhofer Institut
Digitale
Medientechnologie



Technische Universität Ilmenau ruediger.grimm@tu-ilmenau.de 22. April 2004

- Rechte und ihre Durchsetzung
- Exkursion: Technische DRM Ansätze
- Das Dilemma: Interessenkonflikt zwischen Anbieter und Nutzer
- LWDRM
  - Grundidee
  - Eigenschaften
- Weitere Alternativen: Anreizsysteme "Potato"
- Zusammenfassung





Medientechnologie

## Interessen versus Durchsetzung

- Contentprovider haben Interesse an Rechtedurchsetzung
- Contentprovider formulieren Rechte (Policies)
- Rechte schränken Nutzung ein
- Last der Durchsetzung bei Nutzern
- Nutzer haben Interesse an Private Use
- Nutzer umgehen Rechte







## Möglichkeiten der Rechtedurchsetzung

## Nutzer verhalten sich rechtmäßig aufgrund

- 1. Technische Durchsetzung:
  - Nutzer können nicht anders
- 2. Identifizierbarkeit, Verfolgbarkeit
  - Nutzer trauen sich nicht anders
  - Fehlverhalten bringt Nachteile / Wohlverhalten lohnt sich

#### 3. Anreize

- Nutzer wollen es nicht anders
- Wohlverhalten lohnt sich









- Rechte und ihre Durchsetzung
- Exkursion: Technische DRM Ansätze
- Das Dilemma: Interessenkonflikt zwischen Anbieter und Nutzer

#### LWDRM

- Weitere Alternativen: Anreizsysteme "Potato"
- Zusammenfassung







## LWDRM® - Grundidee

- Ziele
  - Benutzerinteressen wahren (Fair-Use, Privacy)
  - Kein Klartext beim User (Inhalte verschlüsseln)
  - Bei Missbrauch Nachverfolgbarkeit ermöglichen

#### Grundidee

- Ein Kunde darf Inhalte veröffentlichen, wenn er bereit ist, diese digital zu signieren
- Ansonsten werden die Inhalte lokal an das Abspielgerät gebunden







## LWDRM Eigenschaften

#### Local Media File

 Nach Download ist Content mit lokalem Schlüssel verschlüsselt an Endgerät gebunden

#### Signed Media File

 Nach Wahl des Nutzers kann er LMF befreien, indem er es signiert

## Sicherheit/ Privacy

- Zertifikat enthält pseudonymisierte Benutzerinformationen
- Zertifikat enthält Schlüssel zum Entschlüsseln
- SMF kann frei kopiert und transferiert werden
- Indem man SMF konsumiert, verifiziert man seine Herkunft





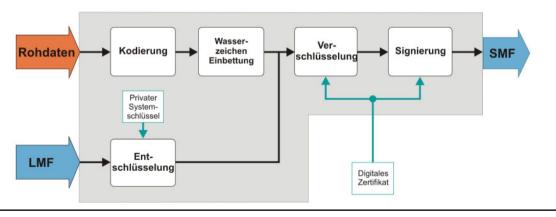




# Profile von LWDRM® (3)

# Signing Profile

- Erzeugung von Inhalten des signierten Formats
- Umwandlung des lokalen Formats in das signierte Format (evtl. Erwerb einer Lizenz notwendig)
- Registrierung bei einer Zertifizierungsstelle notwendig, da Zertifikat benötigt wird
- Wiedergabe auf allen Abspielgeräten möglich





Fraunhofer Institut

r Institut Digitale Medientechnologie



Technische Universität Ilmenau ruediger.grimm@tu-ilmenau.de 22. April 2004

18/24

- Rechte und ihre Durchsetzung
- Exkursion: Technische DRM Ansätze
- Das Dilemma: Interessenkonflikt zwischen Anbieter und Nutzer
- LWDRM
- Weitere Alternativen: Anreizsysteme "Potato"
- Zusammenfassung





Medientechnologie

## **Anreize**

- Provision
  - Nutzer verdienen mit
- Services
  - Nutzer bekommen mehr:
  - Cover, Infos, Alben
  - "vom Radio/Konzert/Kneipe zum Album"
- Qualität
- Community
  - Nutzer bekommen Kontakt zu anderen Nutzern (Matching Service)







Medientechnologie



# Potato – "Pretty Good Distribution"

- Verteilende Nutzer können mehr verdienen als sie bezahlt haben
- Nutzer, die nicht zahlen, können trotzdem konsumieren und weitergeben

Unbezahlte Weitergabe finanziert vorherige Zahler Weitergabe fördert Marketing

Alternative Vertriebsstruktur "bottom-u

"For friends only" (Name einer Ilmenauer Spin-off-Firma mit vergleichbaren Ideen für Spiele, Lernmodule)

Open Source in <u>www.4fo.de</u>





# Potato-Anwendungen

- Musikmarketing
- Junge Musik
- Musiksendungen im Radio
- Konferenzliteratur (Autoren wollen Verteilungsrechte behalten)
- Levels in Spielen mit verteilten Autoren
- Testphase mit GEMA und lokalen Providern
- www.potatosystem.com





# Zusammenfassung

- Klassische DRM Systeme nur Teil-Lösung:
  - sichere (?) aber eingeschränkte Nutzung
  - Konflikt zwischen Anbieter und Nutzer zerstört Vertrauen in Markt
- Alternativen zur technischen Durchsetzung:
  - Fair Use unterstützen
- LWDRM:
  - Verantwortung der Nutzer
- Potato:
  - Anreize für Nutzer





23/24

#### Vielen Dank für Ihre Aufmerksamkeit!







Institut Digitale Medientechnologie

