



Autor: Götz

Datum: 12.09.2012

## IDEEN-VORLAGE 2012

| Titel der Idee<br>(Schlagwort)                         | Personal Data Economy   |
|--|---|
| Kurze Beschreibung                                     | Personal Data Economy - Personenbezogene Information als neue "Währung" im digitalen Zeitalter  |
|  | Was bedeutet "Kaufkraft" in Zukunft? Verhalten der Anbieter und Nachfrager, Knappheit, Struktur von Angebot und Nachfrage sowie wirtschaftliche Bewertung/Messbarkeit personenbezogener Information bildet Grundlage für Entstehen eines Marktes – lassen sich personenbezogene Daten wie digitale Güter betrachten?        |
|  | Welche Chancen und Risiken enstehen durch das Konzept einer "Digitalen DNA"?  |
|  | Ergänzung / Substitution von klassischen Zahlungsmitteln durch neue digitale Optionen für differenzierte Kaufkraft – was ist das Äquivalent einer "Banklizenz" ? in der Personal Data Economy ? Beispiel: Personalized Shopping - was kommt nach dem stationären Handel und Online-Einkauf, und wer bezahlt zukünftig was ? |
|  | Wie verhalten sich die Marktteilnehmer in der Zukunft ? (Konsumenten, Bürger, Unternehmen,) – Welche neuen Rollen entstehen ? Welche tradierten Rollen erodieren ? Welche Gesetzmäßigkeiten & Strukturen definieren "Personal Date Economy"   |
|  | Wie und wo entsteht Wertschöpfung – wie und wo werden "Gewinne" erwirtschaftet – wem kommen sie zugute?   |
|  | Wie sehen Wettbewerbsstrategien in der Personal Data Economy aus ? Was investieren die Untermehmen im "Social Media Management" - Risks, Opportunities, & Business Ethics, zB Vorhersage und Abwehr von "Shit-Storms", Meinungsbeeinflussung  |
| Konkrete Aktion<br>(Projekt, Konferenz, Arbeitskreis,) | Konferenz ganztägig   |
| Geschätzter Aufwand (Ressourcen, Kosten,)              |   |
| Ziel:<br>"Was will der MK erreichen?"                  |   |
| Adressaten: "Wen will der MK ansprechen?"              | Geschäftsführer, Vorstände, Marketing-Verantwortliche, Strategie & Innovations-Entscheider der Kernzielgruppe des MK  |